

Edison ökade programförsäljningen med 49 %

Edisons försäljning av ekonomiprogram, uppdateringar och serviceavtal fortsatte att öka under första kvartalet 2007. Jämfört med samma period 2006 är ökningen 49 %.

Den totala försäljningen under första kvartalet 2007 blev 4,5 MSEK, vilket är en ökning med 30 % jämfört med samma period 2006. Hela ökningen har skett genom organisk tillväxt.

Edison Solutions är i en växande fas och genomför för närvarande flera olika satsningar för att stärka sin konkurrenskraft och ta marknadsandelar från företag som Visma Spcs, Visma Xor, Hogia och Mamut.

– Det är mycket glädjande att våra offensiva satsningar ger resultat direkt, säger Thomas Fredholm, vd i Edison. Nu siktar vi på försäljningsrekord under 2007.

Läs mer på edison.se

För mer information, kontakta:

Thomas Fredholm, vd i Edison, 046-320 220, mobil 0708-370 666, thomas.fredholm@edison.se

Pressmaterial i form av texter och bilder finns på edison.se/press