

Fortsatt stark programförsäljning för Edison

Edisons försäljning av ekonomiprogram, uppdateringar och serviceavtal var fortsatt stark under det tredje kvartalet 2007. Hittills i år ligger försäljningen 36 % högre än motsvarande period 2006.

Den totala försäljningen under årets nio första månader blev 9,8 MSEK, vilket är en förbättring med 25 % jämfört med samma period 2006. Hela ökningen har skett genom organisk tillväxt.

Edison Solutions är i en växande fas och genomför för närvarande flera olika satsningar för att stärka sin konkurrenskraft och ta marknadsandelar från företag som Visma Spcs, Visma Xor, Hogia och Mamut.

– Vi fortsätter och intensifierar nu våra satsningar på ökad kundnöjdhet, även om vi redan fått bäst betyg i flera oberoende undersökningar, säger Thomas Fredholm, vd för Edison. Produkterna kommer att uppdateras tätare och vi har nyligen förstärkt vår supportavdelning för att kunna ge en ännu bättre service till våra kunder.

Läs mer på edison.se

För mer information, kontakta:

Thomas Fredholm, vd i Edison, 046-320 220, mobil 0708-370 666, thomas.fredholm@edison.se

Pressmaterial i form av texter och bilder finns på edison.se/press